



# AIDS 2014

20th International  
AIDS Conference  
Melbourne, Australia

July 20-25, 2014

[WWW.AIDS2014.ORG](http://WWW.AIDS2014.ORG)



**AIDS 2014 : FINANCER SA PARTICIPATION**



## ■ DEFINIR SES OBJECTIFS DE COLLECTE

**Ce guide est dédié à la collecte de fonds afin de financer votre séjour à Melbourne. Il vous donne les outils pratiques pour vous aider à financer votre participation à AIDS 2014 en juillet.** Il est important que votre participation s'inscrive dans le cadre de votre organisation afin de la légitimer et de lui donner plus de poids. Sidaction n'est pas en mesure de financer votre projet, il s'agit simplement ici de vous aider dans votre méthodologie et vos démarches. Définissez en concertation avec votre structure les meilleures stratégies pour votre collecte et présentez toujours aux potentiels contributeurs votre implication dans votre association, et la manière dont votre participation à la conférence s'articule avec celle-ci.

### ETAPE 1 : CLARIFIER VOTRE MOTIVATION

Avant de passer à l'action, clarifier vos motivations en répondant à ces questions.

#### POURQUOI EST-CE IMPORTANT DE SE RENDRE A AIDS 2014 ?

- 14 000 personnes, dont les principaux médias et personnalités politiques seront présentes ;
- Il s'agit d'une occasion de réseauter et d'apprendre des expériences réalisées par les autres organisations, activistes, scientifiques et dirigeants ;
- Il s'agit d'une occasion de mobiliser votre communauté et de la sensibiliser sur les questions autour du VIH et l'impact du VIH sur votre communauté.

**Les personnes qui ont participé aux conférences préalables ont identifié les points positifs suivants :**

- L'apprentissage de nouvelles connaissances ;
- La création de nouveaux contacts et de nouvelles opportunités pour de futures collaborations ;
- Le partage d'expériences et les leçons apprises par les autres ;
- Un renforcement des collaborations et des contacts déjà existants.

#### POURQUOI RECHERCHER DES FONDS ?

L'IAS, principal organisateur de la conférence, octroie de nombreuses bourses mais tout le monde ne peut être accepté. La concurrence entre demande de bourses pour la conférence est rude : plusieurs milliers de bourses sont demandées par des participants. De plus, certaines bourses sont « partielles », c'est-à-dire qu'elles ne couvrent qu'une partie des frais, le reste étant à votre charge. Mieux vaut donc se débrouiller très vite pour ne pas avoir de mauvaise surprise.

Maintenant, c'est à vous ! Répondez aux différentes questions suivantes afin de clarifier votre projet avant de passer à l'action.

1/ Pourquoi souhaitez-vous assister à AIDS 2014 ?

---

---

---

---

---

---

---

2/ Quel sera l'impact de votre participation sur votre vie personnelle ?

---

---

---

---

---

---

---

3/ En quoi cela pourra avoir une influence positive sur votre capacité à servir votre entourage professionnel ?

---

---

---

---

---

---

---

4/ Comment comptez-vous transmettre et partager ce que vous aurez appris à la conférence avec vos collègues qui n'ont pu y assister ?

---

---

---

---

---

---

---

## ETAPE 2 : DEFINISSEZ VOTRE OBJECTIF

### - IDENTIFIEZ LE BUDGET DONT VOUS AVEZ BESOIN

N'oubliez pas d'inclure dans votre budget : les frais de déplacement, de logement, de transport en commun, de visa, d'assurance obligatoire, et de quoi vivre sur place, etc. ;

### - FIXEZ UNE DATE LIMITE

Donnez-vous au moins deux mois pour réserver votre vol et finaliser votre réservation de logement. Mais l'urgence absolue, c'est le visa. Après une certaine date, vous ne pourrez pas avoir votre visa à temps.

### - METTEZ EN PLACE DES OBJECTIFS MENSUELS

Cela rendra votre objectif plus concret.

### - SUIVEZ VOS PROGRES AVEC UN GRAPHIQUE AMUSANT

Rendez votre projet ludique. Cela permet de garder votre motivation.

## ETAPE 3 : CREER VOTRE BUDGET

Il est conseillé de créer 2 budgets : un premier budget minimal pour identifier le plus petit montant dont vous avez besoin et un budget idéal dans lequel vous pouvez inclure les éléments que aimeriez avoir, mais non essentiels pour votre participation à la conférence.

Voici quelques questions à se poser avant de remplir le budget:

1/ Quelles sont toutes les manières possibles d'arriver à Melbourne ? Votre ministère a-t-il la possibilité de participer à la conférence et si oui y-a-t-il des places disponibles pour faire partie de la délégation ? Avez-vous contacté les divers bailleurs présents ? Si vous arrivez en avion, comment comptez-vous vous rendre à votre logement ? Combien cela coûte-t-il ?

---

---

---

---

---

---

---

2/ Combien de jours resterez-vous à Melbourne ? Quand allez-vous arriver et partir ?  
Pensez-vous que vous allez rester tout le temps ? Y a-t-il des événements pré-conférence qui vous intéressent ?

---

---

---

---

---

---

---

3/ Connaissez-vous quelqu'un qui vit à Melbourne ? Si oui, pourriez-vous dormir chez cette personne ? Avez-vous une famille ou des amis qui connaissent des gens qui vivent à Melbourne ? Pourriez-vous louer un appartement ou une chambre pour une semaine ? Pourriez-vous rester dans un hôtel ? Partageriez-vous les frais avec d'autres personnes ?

---

---

---

---

---

---

---

4/ Auriez-vous l'opportunité de loger dans un endroit avec une cuisine ? Si oui, seriez-vous prêt à acheter de la nourriture et cuisiner vos repas ?

---

---

---

---

---

---

---

5/ Selon l'endroit où vous séjournerez, comment prévoyez-vous de vous rendre chaque jour à

la conférence ? Pouvez-vous y aller à pied ? Pouvez-vous prendre les transports en commun ? Combien coûte une course en taxi ? A quelle heure allez-vous rentrer chez vous le soir ? Quel est le moyen de transport le plus sûr pour rentrer ?

---



---



---



---



---



---



---

### BUDGET

Frais d'inscription à la conférence :

	Inscrit avant le 15 février	Inscrit après le 20 février	Inscrit après le 2 mai
Délégué	\$ 635 (pays à bas et moyen revenus) \$ 865 (pays à haut revenus)	\$ 760 (pays à bas et moyen revenus) \$ 1035 (pays à haut revenus)	\$ 840 (pays à bas et moyen revenus) \$ 1150 (pays à haut revenus)
Jeune délégué (< 26 ans) / étudiant / post doc	\$ 165 (pays à bas et moyen revenus) \$ 260 (pays à haut revenus)	\$ 200 (pays à bas et moyen revenus) \$ 310 (pays à haut revenus)	\$ 220 (pays à bas et moyen revenus) \$ 340 (pays à haut revenus)
Médias (tout pays) avec justification	Gratuit	Gratuit	Gratuit

BUDGET MINIMAL

Inscription

.....

Transport jusqu'à Melbourne

.....

Visa

.....

Assurance

.....

Logement

.....

Nourriture

.....

Transport dans Melbourne :

-Transports en commun

.....

-Taxi

.....

Loisir

.....

Autre

.....

TOTAL: \_\_\_\_\_

BUDGET IDEAL

Inscription

.....

Transport jusqu'à Melbourne

.....

Visa

.....

Assurance

.....

Logement

.....

Nourriture

.....

Transport dans Melbourne:

-Transports en commun

.....

-Taxi

.....

Loisir

.....

Autre

.....

TOTAL: \_\_\_\_\_



## ETAPE 4 : ETRE PRECIS DANS SON APPEL A DONS

Quelques lignes directrices pour lancer un appel efficace :

- Assurez vous de répondre à LA question de vos lecteurs : Pourquoi devrais-je contribuer à la participation de cette personne à AIDS 2014 ? Pourquoi devrais-je l'aider ?

Les décisions de donner ou non sont davantage motivées par les émotions que par la logique. Partagez votre expérience, votre ressenti, utilisez votre propre voix « JE », ne restez pas sur le seul registre du professionnalisme. Restez-vous-même, n'en rajoutez pas, et ne quémandez pas, cela a le don d'agacer vos lecteurs.

## ■ FINANCER SA PARTICIPATION A AIDS 2014

Vous avez défini vos objectifs de collecte selon votre budget. Il vous est maintenant demandé de réfléchir à une stratégie afin de répertorier l'ensemble des donateurs existants et de négocier avec eux votre participation à Melbourne.

### ETAPE 1 : REPERTORIER LES DONATEURS

Tout d'abord, avez-vous répertorié l'ensemble des donateurs potentiels :

- Avez-vous contacté vos bailleurs habituels ? S'ils ne sont pas aptes à vous subventionner pour partir à Melbourne, ont-ils des conseils à vous donner ?
- Etes-vous allé voir le ministère de votre pays ou le CNLS ? Pour chaque conférence internationale, les institutionnels de votre pays prévoient un nombre limité d'invitations. Ils constituent alors une délégation. Vous pouvez demander à faire partie de cette délégation nationale. Dans ce cas, vous serez pris en charge totalement ou partiellement.
- De même, savez-vous s'il existe des délégations d'ONG dans votre pays ? Posez-vous la question de savoir qui peut être au courant et contactez-les.
- Les organisations des Nations Unies, et notamment l'ONUSIDA, ont parfois des possibilités de prise en charge. Les avez-vous contactés ?
- Les coopérations bilatérales, c'est à dire les ambassades, notamment américaines et européennes qui ont des fonds alloués pour la coopération peuvent être aussi une des possibilités. Une forte participation du monde francophone à Melbourne est peut-être un atout ou pourrait peut-être devenir un enjeu pour une ambassade francophone ?
- Si votre pays bénéficie de fonds du Fonds Mondial de Lutte contre le SIDA, la tuberculose et le paludisme, vous devez avoir un CCM (country coordination mechanism) chargé des orientations stratégiques en matière de suivi et de gestion de ces fonds. Cet organisme dispose en général de nombreuses informations. Etes-vous allé le voir ?
- Les partenariats avec les entreprises : avez-vous contacté des entreprises ? Comment pourriez-vous les inciter à vous aider ? Quels intérêts ont-elles à vous financer ou à vous médiatiser ? Leur avez-vous parlé des possibilités de publicité ou de valorisation de leurs activités sur votre site internet ou sur place ?

**Ces possibilités ne sont pas exhaustives et c'est à vous maintenant de répertorier l'ensemble des solutions qui vous sont accessibles et que vous considérez comme les plus adaptées à votre situation.**

Une fois que vous avez effectué ce travail, il est important que vous élaboriez une esquisse de budget puis que vous contactiez chaque structure pouvant éventuellement vous aider. N'oubliez pas de préparer un dossier présentant votre organisation, la conférence et les arguments pour lesquels vous souhaiteriez y participer ainsi que l'intérêt de votre interlocuteur à vous financer.

## ETAPE 2 : NEGOCIER AVEC SON BAILLEUR

Il est possible de négocier avec vos bailleurs de fonds les conditions d'une potentielle subvention. Vous trouverez ici plusieurs conseils pour négocier au mieux.

1. Passez en revue chaque financement de vos divers bailleurs de fonds. Notez tout ce qu'a dit et écrit chaque bailleur de fonds lorsqu'il vous a financé sur votre projet pour expliquer pourquoi chacun d'entre eux aurait intérêt à financer votre participation à AIDS 2014 et comment vous pourriez valoriser sa contribution.
2. Comparez toutes ces données avec les descriptions que vous-mêmes avez données du travail que vous vous proposez de faire. Relevez les points de divergence et de convergence ;
3. Valorisez-vous : si votre abstract a été retenu, si vous voulez participer à un atelier de renforcement des capacités ou encore à une réunion satellite, permettez-lui de le savoir et expliquez lui quelle en sera la plus value par rapport à votre action sur le terrain. Proposez-lui un document écrit synthétique de l'avancée de votre projet ou la partie de votre projet financée par le bailleur. L'ajout d'explications, de graphiques, de photos, d'extraits d'interview, permettent aussi de communiquer avec lui et de valoriser votre travail ;
4. Les media locaux (presse, radio, télévision) peuvent aussi être sollicités afin de vous valoriser, de montrer à votre bailleur que vous êtes un élément essentiel et qu'il est important de partager votre expérience dans le cadre de la conférence. Mais il ne suffit pas de leur envoyer le rapport d'activité ou le résumé ;
5. Rencontrez-les, invitez-les sur le terrain, faites leur rencontrer des participants. Ces supports sont en général valorisants pour les financeurs et pour le public destinataire. Mais attention aux effets pervers d'un mauvais article ou d'une rupture d'anonymat des bénéficiaires de votre projet ;
6. Rédigez votre propre version de l'affaire : pourquoi, selon vous, avez-vous reçu une subvention et pour quelles raisons vous demander aujourd'hui une aide à votre participation à AIDS 2014 ;
7. Si vous le jugez utile, envoyez cette version au représentant du bailleur de fonds ; sollicitez son aide ou demandez-lui des précisions sur un potentiel refus, proposez-lui de lui envoyer un compte rendu qui lui permettra d'évaluer la plus value de votre participation ;
8. Demandez au bailleur de fonds de préciser ce qu'il attend de votre participation en tant que telle : exigences, objets d'évaluation, possibilité de promotion du bailleur, possibilité de diffusion d'un compte rendu de votre participation, critères...
9. Proposer de partager les frais entre les différents bailleurs (un le billet d'avion, l'autre l'inscription, un autre pour l'hôtel, etc.) et incitez les à se contacter entre eux, ou bien organisez une réunion de votre propre chef ;
10. Demandez-lui s'il connaît les possibilités de se joindre à la délégation d'un pays, mais aussi à la délégation d'un réseau ou bien d'une ONG internationale, etc. ;

11. Soyez énergiques et sûrs de vous. N'oubliez pas que votre participation doit d'abord et avant tout répondre aux besoins de votre communauté ;

Parallèlement à vos démarches, vous pourrez aussi vous constituer une page internet de collecte de fonds.